

Congrès touristique et Grands prix du tourisme canadien

17 au 19 novembre 2026
Fredericton, Nouveau-Brunswick



TOURISM INDUSTRY
ASSOCIATION OF CANADA

ASSOCIATION DE L'INDUSTRIE
TOURISTIQUE DU CANADA

A man with glasses and a woman are looking at a document on a table covered with a purple cloth. The man is wearing a dark shirt and a tie, and the woman is wearing a purple top. The background is a blurred conference setting with other people and tables.

Le Congrès touristique 2026 17 au 19 novembre 2026 Fredericton, Nouveau-Brunswick

Le congrès touristique est l'événement phare de l'AITC. Il rassemble des centaines de chefs de file de l'industrie touristique, de représentants gouvernementaux et d'intervenants clés afin de discuter des tendances, des défis et de l'avenir du tourisme au Canada. Le congrès offre une plateforme de dialogue sur les politiques, un lieu de réseautage et un espace pour trouver des solutions novatrices.

Les Grands prix du tourisme canadien, présentés par l'Association de l'industrie touristique du Canada (AITC), récompensent les acteurs les plus brillants de l'industrie touristique canadienne. Qu'il s'agisse d'équipes, d'organisations ou de personnalités exceptionnelles qui surpassent toutes les attentes, les lauréats incarnent l'engagement à offrir des expériences touristiques exceptionnelles d'un océan à l'autre.

En guise de valeur ajoutée, tous les commanditaires reçoivent la liste des coordonnées de tous les participants qui ont donné leur accord, ce qui leur permet de générer des pistes intéressantes auprès de délégués très engagés.

À propos de l'Association de l'industrie touristique du Canada

L'Association de l'industrie touristique du Canada (AITC) est l'organisme national à but non lucratif qui représente le secteur du tourisme au Canada. En tant qu'organisation axée sur ses membres, l'AITC défend des politiques qui renforcent l'économie touristique, offre des formations et des ressources de pointe, et donne accès à ses membres à des événements exclusifs, à des services de veille économique et à des initiatives nationales de défense des intérêts.

Grâce à des programmes comme le programme de certification READI™ et l'annuaire national du tourisme READI, l'AITC aide les entreprises touristiques à devenir plus compétitives, durables et prêtes à conquérir les marchés d'exportation.

En tant que chef de file de défense des intérêts du tourisme au niveau fédéral, l'AITC offre à ses partenaires un accès direct aux décideurs politiques, aux acteurs influents de l'industrie et aux discussions qui façonnent l'avenir du tourisme au Canada.

Pourquoi collaborer avec l'AITC?

Une collaboration avec l'AITC met votre organisation en relation avec les personnes, les plateformes et les discussions politiques qui façonnent l'avenir du tourisme au Canada.

Les programmes nationaux de l'AITC offrent une visibilité exceptionnelle tout au long de l'année et donnent un accès direct aux chefs de file, aux décideurs et aux responsables politiques les plus influents du secteur touristique canadien. Comme les places sont limitées dans chaque catégorie, il est préférable de confirmer rapidement votre engagement afin de vous assurer une place de choix et une visibilité maximale.

- **Portée nationale :** Entrez en contact avec plus de 2 000 membres et plus de 8 000 abonnés représentant toutes les provinces, tous les territoires et tous les segments du secteur touristique.
- **Crédibilité et influence :** L'AITC est le porte-parole national de confiance du secteur touristique, reconnu par le gouvernement, les médias et l'industrie comme un acteur de premier plan dans la défense des intérêts et la croissance du secteur.
- **Impact ciblé :** Votre investissement soutient directement les programmes nationaux de défense des intérêts, les initiatives de développement durable, le développement de la main-d'œuvre et les programmes de préparation de l'industrie qui renforcent l'économie touristique du Canada.



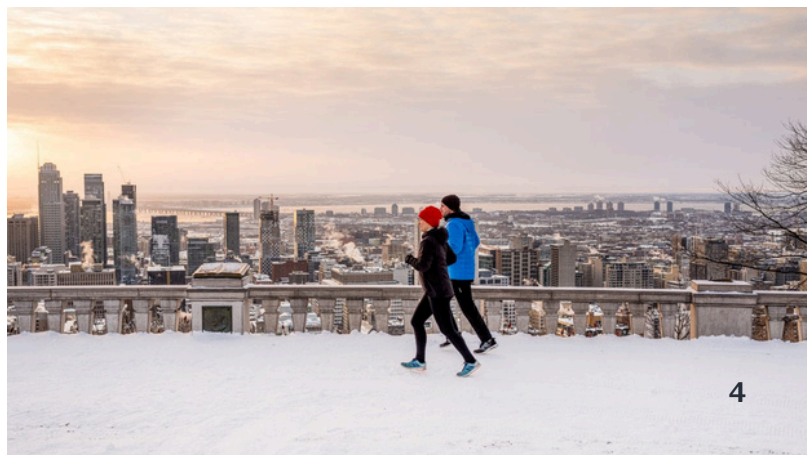
Les partenariats personnalisés et comment saisir vos opportunités

Démarquez-vous à l'événement annuel national de l'AITC. Les occasions sont limitées et seront accordées selon le principe du premier arrivé, premier servi.

À la recherche d'une solution personnalisée?

L'AITC accueille favorablement l'idée de collaborer avec ses partenaires pour collaborer à la création d'activations sur mesure qui correspondent aux objectifs de votre marque et soutiennent le secteur du tourisme.

**Réservez votre occasion de
commandite en communiquant avec :**
Ed Byers, responsable des partenariats
sponsorship@tiac-aitc.ca



Désignation de mécène de l'industrie

Investissement : plus de 40 000 \$ (adhésion et commandite combinées)

Description : Les mécènes de l'industrie représentent le plus haut niveau de leadership et de collaboration au sein du secteur touristique canadien. Cette désignation distingue les organisations qui investissent 40 000 \$ ou plus par an à travers l'adhésion et la commandite combinées, démontrant ainsi leur engagement fort envers la croissance, l'innovation et la promotion du tourisme national.

Rendement des investissements : En devenant mécène de l'industrie, votre organisation se positionne comme un chef de file national du tourisme, ce qui lui confère un accès, une visibilité et une influence renforcés. Votre investissement contribue à la défense des intérêts du secteur à l'échelle nationale, à l'élaboration de politiques stratégiques et à la mise en place de programmes qui influencent directement les décisions fédérales ayant un impact sur le tourisme.

En tant que mécène de l'industrie, votre organisation sera reconnue comme un acteur national de premier plan contribuant à promouvoir les intérêts du secteur, à renforcer sa résilience et à accroître son impact à l'échelle nationale.

Avantages exclusifs réservés aux mécènes de l'industrie :

- Affichage bien visible du logo sur le site Web et dans le bulletin d'information de l'AITC, sous la bannière dédiée aux mécènes de l'industrie.
- Autorisation d'utiliser le logo officiel des mécènes de l'industrie de l'AITC dans les communications et les supports promotionnels de l'entreprise.
- Reconnaissance mensuelle sur les réseaux sociaux nationaux mettant en valeur tous les mécènes de l'industrie.
- Invitation exclusive pour un (1) représentant à assister à un dîner privé des mécènes de l'industrie et/ou à une réception de réseautage de haut niveau avec des acheteurs internationaux lors de Rendez-vous Canada (RVC).
- Tables rondes virtuelles des PDG (trois fois par an) — accès direct au président-directeur général de l'AITC et aux chefs de file nationaux de l'industrie pour des échanges stratégiques et un partage d'idées. Les dates provisoires pour 2026 sont les suivantes :
 - mardi 3 février 2026
 - mardi 16 juin 2026
 - mardi 20 octobre 2026
- Participation à une table ronde exclusive de consultation prébudgétaire.
- Invitation adressée à un (1) représentant à participer au Sommet sur la promotion du tourisme (Journées de la Colline).

Le Congrès touristique 2026

Programme de parrainage et de publicité

Occasion	Investissement	Nombre d'options	Invitation à prendre la parole	Inscription gratuite
Commanditaire des Grand prix du tourisme canadien	50 000\$	non exclusif	✓	4
Commanditaire du dîner du congrès touristique	50 000\$	exclusif	✓	4
Transporteur officiel	50 000\$	exclusif		2
Inclusion d'un thème dans le programme	40 000\$	quatre (4) occasions	✓	2
Commanditaire du party de cuisine des Maritimes	30 000\$	exclusif (possibilité de présentation conjointe)	✓	2
Commanditaire du salon des délégués	30 000\$	exclusif	✓	2
Commanditaire de la séance plénière d'ouverture	25 000\$	exclusif	✓	1
Partenaire officiel de l'application de l'événement	25 000\$	exclusif		1
Commanditaire de la pause réseautage	20 000\$	exclusif		1
Commanditaire d'une catégorie aux Grands prix du tourisme canadien	20 000\$	plusieurs occasions	✓	1
Partenaire officiel du salon des membres de l'AITC	18 000\$	exclusif		1
Partenaire du salon des portraits professionnels	15 000\$	exclusif		1
Commanditaire d'une séance	15 000\$	plusieurs occasions	✓	1
Commanditaire exclusif du transport	12 500\$	exclusif		1
Partenaire de l'expérience photo immersive à 180°	12 500\$	exclusif		1
Partenaire exclusif en matière de développement durable	10 000\$	exclusif		1
Commanditaire des clés de chambre	10 000\$	exclusif		1
Commanditaire des badges/cordons des délégués	10 000\$	exclusif		1
Exposant au marché du congrès	10 000\$ par kiosque	plusieurs occasions		1
Commanditaire des stations de recharge	8 500\$	plusieurs occasions		remise de 50 %
Commanditaire des cadeaux dans les chambres	7 500\$	plusieurs occasions		remise de 50 %
Salons de réunion VIP	7 500\$	exclusif		remise de 50 %
Commanditaires du bar du party de cuisine	5 000\$	plusieurs occasions		remise de 50 %
Compte à rebours numérique	5 000\$	exclusif		remise de 50 %
Stations culinaires « Saveurs des Maritimes »	2 500 \$ chacune	plusieurs occasions		remise de 50 %

Les possibilités de commandite sont sujettes à changement.

Opportunités platine

Commanditaire du gala des Grands prix du tourisme canadien

Investissement : 50 000 \$

Description : Bénéficiez d'une visibilité inégalée à l'échelle nationale en tant que commanditaire principal du gala des prix du tourisme canadien, la plus grande célébration de l'excellence dans l'industrie touristique canadienne. Comprend :

- Promotions avant l'événement sur toutes les plateformes de l'AITC
- Possibilité de prendre la parole lors du gala
- Placement privilégié dans les communications nationales après l'événement
- Table VIP
- Quatre (4) inscriptions complètes au congrès et aux Grands prix du tourisme canadien

Rendement de l'investissement : Reconnaissance nationale prestigieuse en tant que champion de l'excellence dans le tourisme canadien, avec une visibilité inégalée de la marque tout au long de cet événement phare.

Commanditaire du dîner

Investissement : 50 000 \$

Description : Commanditaire exclusif du dîner du congrès, l'un des moments les plus fréquentés de chaque journée. Comprend une visibilité de premier ordre de la marque sur les tables, les écrans numériques, la signalisation, ainsi que la possibilité de faire une brève allocution ou de diffuser une vidéo de la marque. Programmation à élaborer en collaboration avec l'AITC, y compris l'appel à l'attention de tous les conférenciers. Comprend quatre (4) inscriptions complètes au congrès.

Rendement de l'investissement : Visibilité de marque à fort impact pendant les heures de réseautage privilégiées et engagements directs avec des centaines de délégués dans un cadre ciblé et dynamique.

VENDU

Opportunités platine

Transporteur officiel exclusif

Investissement : 50 000 \$

Description : Positionnez votre compagnie aérienne comme transporteur officiel exclusif du Congrès touristique et des Grands prix du tourisme canadien 2026. Ce partenariat privilégié comprend une visibilité de marque importante sur tous les supports numériques, imprimés et sur place, ainsi qu'une présence dédiée sur la page Web « Se rendre au congrès » comprenant des instructions sur les réservations et les détails des tarifs préférentiels. Comprend également deux (2) inscriptions complètes pour les délégués.

Rendement de l'investissement : Faites de votre compagnie aérienne le partenaire de voyage privilégié du secteur touristique canadien, en bénéficiant d'une visibilité continue à chaque point de contact avec les délégués, de l'inscription à la planification du voyage, en passant par l'engagement sur place et les communications avec les finalistes.

Inclusion d'un thème dans le programme du congrès touristique

Investissement : 40 000 \$

Description : Inclusion garantie d'un thème de séance ou d'un conférencier dans le programme du congrès (sous réserve du respect des normes de contenu et de l'approbation de l'AITC). Cette occasion positionne votre organisation comme un leader d'opinion contribuant aux discussions nationales sur le tourisme et comprend deux (2) inscriptions complètes pour les délégués.

Rendement de l'investissement : Influencer de manière significative le dialogue national et vous assurer que votre expertise occupe une place prépondérante dans la programmation stratégique du congrès.



Opportunités d'or

Commanditaire du party de cuisine des Maritimes

Investissement : 30 000 \$

Description : Occupez le devant de la scène en tant que partenaire principal du party de cuisine des Maritimes, la soirée d'ouverture festive qui donne le coup d'envoi du Congrès, sous le signe des rencontres, de la culture et de la bonne humeur. Votre marque s'intégrera parfaitement à cette expérience authentique de la côte Est, du mot de bienvenue jusqu'au rappel final.

Des options de présentation conjointe peuvent être envisagées.

Comprend :

- Exclusivité des droits de dénomination: « Party de cuisine des Maritimes présenté par [Commanditaire] »
- Possibilité de prise de parole (toast de bienvenue et présentation de la formation musicale)
- Mention verbale par le groupe pendant la prestation
- Visibilité optimale de la marque sur place (scène, entrée et zones à forte visibilité)
- Place de choix pour votre logo dans le programme, l'application et la signalétique
- Inclusion dans les promotions pré-événementielles et les campagnes sur les événements « à ne pas manquer »

Rendement de l'investissement : Associez votre organisation à l'expérience la plus mémorable et la plus remarquée du congrès, et renforcez la visibilité de votre marque dans un contexte dynamique, authentique et propice aux échanges entre acteurs de l'industrie à l'échelle nationale.



Opportunités d'or

Commanditaire du salon des délégués

Investissement : 30 000 \$

Description : Commanditaire exclusif du salon des délégués, le centre névralgique des réunions, du réseautage et des moments de détente. Idéal pour les organisations axées sur l'engagement entre entreprises, la technologie, les services financiers ou les relations avec les investisseurs. Comprend la mise en valeur de la marque dans tout l'espace, des stations de recharge personnalisées et des possibilités d'exposition de produits ou d'activations expérientielles. Comprend également deux (2) inscriptions complètes pour les délégués.

Rendement de l'investissement : Engagement continu des délégués qui se réunissent, se reposent et font du réseautage dans votre espace de marque.



Opportunités d'argent

Commanditaire de la séance plénière d'ouverture

Investissement : 25 000 \$

Description : Commanditez la séance plénière d'ouverture, qui est la séance la plus fréquentée du congrès. Comprend une reconnaissance sur scène, une visibilité numérique importante et une mention dans l'application et le programme de l'événement. Comprend deux (2) inscriptions complètes pour les délégués.

Rendement de l'investissement : Associez votre marque à la principale séance de réflexion du congrès et gagnez en visibilité auprès de l'ensemble des délégués.

Partenaire officiel de l'application de l'événement

Investissement : 20 000 \$

Description : En tant que partenaire officiel de l'application de l'événement, votre marque devient la porte d'entrée vers l'expérience complète des délégués. Qu'il s'agisse des horaires, des plans, des biographies des intervenants ou des mises à jour en temps réel, l'application de l'événement regroupe des milliers de points de contact, plaçant votre organisation au centre de l'attention tout au long du programme. Votre logo est mis en évidence sur l'écran d'accueil de l'application, la barre de navigation et les notifications push, générant des centaines d'impressions de haute fréquence pour chacun des délégués tout au long du congrès. Comprend une (1) inscription complète pour un délégué et la possibilité d'inclure une (1) notification push commanditée par jour. Rapport analytique sur le trafic, les impressions et l'engagement de l'application.

Rendement de l'investissement : Visibilité à l'année grâce à l'accès à l'application avant l'événement et au contenu après l'événement. Impressions de marque fréquentes chaque fois qu'un délégué ouvre l'application. Reconnaissance à titre de promoteur de l'innovation numérique pour l'industrie touristique canadienne.

Opportunités d'argent

Commanditaire des pauses réseautage

Investissement : 20 000 \$

Description : Commanditez les pauses réseautage officielles du congrès, avec une signalisation de marque et une reconnaissance numérique dans les communications quotidiennes de l'événement. Comprend une (1) inscription complète pour un délégué. Le commanditaire peut fournir des serviettes de table et des tasses à café de marque à ses propres frais.

Rendement de l'investissement : Visibilité élevée pendant les moments de réseautage les plus intenses, lorsque les délégués se réunissent, échangent et se ressourcent.

Commanditaire d'une catégorie aux Grands prix du tourisme canadien

Investissement : 20 000 \$

Description : Commanditez l'une des catégories des Grands prix du tourisme canadien, avec reconnaissance sur scène, visibilité dans le programme et possibilité de remettre le prix. Comprend une (1) inscription de délégué et une table VIP portant votre marque pour les finalistes.

Rendement de l'investissement : Reconnaissance liée à l'excellence dans le domaine du tourisme et forte visibilité médiatique.

Cette opportunité est très prisée chaque année et se vend rapidement. Il est fortement recommandé de confirmer votre intérêt dès que possible.



Opportunités d'argent

Partenaire officiel du salon des membres de l'AITC

Investissement : 18 000 \$

Description : En tant que partenaire officiel du salon réservé aux membres de l'AITC, votre marque occupera l'un des espaces les plus appréciés de l'événement, un lieu dédié où les membres de l'AITC peuvent réseauter, se ressourcer, rencontrer des partenaires et mener leurs activités. Cet environnement haut de gamme, réservé aux membres, offre une grande visibilité et un engagement significatif auprès des leaders et des décideurs du secteur touristique canadien. Votre marque sera intégrée dans tout le salon, y compris sur la signalisation, les écrans numériques (le cas échéant), les présentoirs de table, et sera mentionnée dans le programme et l'application de l'événement.

Il s'agit d'une opportunité idéale pour un commanditaire qui souhaite s'aligner étroitement sur la communauté des membres de l'AITC et soutenir les relations entre les entreprises du secteur. Comprend une (1) inscription complète pour un délégué.

Rendement de l'investissement : Visibilité exceptionnelle auprès du public le plus engagé de l'AITC : les membres et les délégués haut placés. Possibilité de distribuer des documents promotionnels ou d'organiser des rencontres informelles dans le salon (en consultation avec l'AITC). Visibilité de la marque sur toute la signalisation, les écrans numériques et les documents d'orientation du salon. Mention dans l'application de l'événement, le programme et les annonces sur place en tant que partenaire exclusif du salon. Association étroite avec les valeurs des membres, le rôle de meneur de l'industrie et la création d'une communauté professionnelle. Possibilité d'offrir des cadeaux promotionnels ou des rafraîchissements (café, collations, eau, etc.) afin d'accroître la visibilité du commanditaire et le nombre de visiteurs.



Opportunités d'argent

Partenaire du salon des portraits professionnels

Investissement : 15 000 \$

Description : Positionnez votre marque comme un champion de la croissance professionnelle en parrainant le salon des portraits professionnels. Les délégués membres recevront gratuitement des portraits professionnels de haute qualité, l'une des activations expérientielles les plus populaires lors des événements de l'AITC. Votre marque sera mise en valeur dans le studio, sur les panneaux de signalisation et dans le courriel de livraison numérique.

Rendement de l'investissement : Acquisition directe de prospects parmi les participants qui reçoivent des portraits. Visibilité élevée dans l'un des espaces les plus fréquentés de l'événement. Intégration de la marque dans le courriel de livraison des portraits envoyé à tous les participants. Association forte avec le développement professionnel et le leadership dans le secteur.



Opportunités d'argent

Commanditaire de séances

Investissement : 15 000 \$ par séance

Description : Commanditez une séance du congrès et affichez votre marque sur les diapositives, les programmes numériques et les documents de la séance. Comprend une (1) inscription complète pour un délégué.

Rendement de l'investissement : Visibilité constante et alignée sur le thème auprès d'un public ciblé tout au long de la séance.

Commanditaire exclusif du transport

Investissement : 15 000 \$

Description : Fournir des services de navettes/transport de marque pour les délégués entre les différents sites et les hôtels partenaires. Votre logo est mis en évidence sur tous les panneaux et communications liées au déplacement des délégués. Comprend une (1) inscription pour un délégué.

Rendement de l'investissement : Visibilité de la marque pendant les déplacements des délégués, renforçant votre présence tout au long de l'événement.



Opportunités d'argent

Partenaire de l'expérience photo immersive à 180°

Investissement : 12 500 \$

Description : Soyez au centre de l'attention en tant que commanditaire de notre expérience photo à 180° lors de la réception d'ouverture du congrès touristique. Les délégués prennent des vidéos dynamiques au ralenti et des clips photo de marque qui peuvent être instantanément partagés sur les réseaux sociaux. Votre logo est affiché sur toutes les sorties numériques, la signalisation sur place et l'interface de partage. Comprend une (1) inscription de délégué.

Rendement de l'investissement : Visibilité importante de la marque sur les publications sociales générées par les participants. Acquisition directe de contacts auprès des participants engagés. Forte présence dans une activation amusante et dynamique qui crée de l'engouement. Inclusion dans les photos de l'événement et les documents récapitulatifs où le kiosque apparaît.

Partenaire exclusif en matière de développement durable

Investissement : 10 000 \$

Description : Soyez présenté comme partenaire de l'AITC en matière de développement durable, en soutenant les pratiques respectueuses de l'environnement tout au long du congrès et dans toutes les communications liées au développement durable. Comprend une (1) inscription de délégué.

Rendement de l'investissement : Associez votre marque au leadership environnemental et au tourisme responsable.



Opportunités d'argent

Commanditaire exclusif des clés de chambre

Investissement : 10 000 \$

Description : Votre logo apparaîtra sur toutes les clés des chambres des hôtels partenaires officiels utilisées par les délégués du congrès. Comprend une (1) inscription de délégué.

Rendement de l'investissement : Forte visibilité garantissant une impression quotidienne tout au long du séjour de chaque délégué.

Commanditaire exclusif des badges/cordons des délégués

Investissement : 10 000 \$

Description : Votre logo apparaîtra sur tous les badges ou cordons portés par les délégués tout au long du congrès, et sera également visible dans l'application numérique de l'événement. Le commanditaire est responsable de la fourniture et de l'expédition du produit. Comprend une (1) inscription de délégué.

Rendement de l'investissement : Visibilité inégalée, car votre logo apparaîtra sur toutes les photos, lors de toutes les séances et de tous les événements de réseautage.

Exposant au marché du congrès

Investissement : 10 000 \$ par kiosque

Description : Présentez votre organisation au marché du congrès avec un espace d'exposition de 3 m x 3 m, comprenant un accès Wi-Fi et la signalisation. Remarque : vous devez être membre de l'AITC. Comprend une (1) inscription complète de délégué.

Rendement de l'investissement : Engagement direct avec les professionnels du tourisme et les acheteurs dans un environnement très fréquenté.

Opportunités de bronze

Commanditaire des stations de recharge

Investissement : 8 500 \$ par station

Description : Installez des stations de recharge à l'effigie de votre marque à travers le congrès pour une interaction et une visibilité continues auprès des délégués. Comprend une réduction de 50 % sur une (1) inscription complète de délégué.

Rendement de l'investissement : Interactions répétées chaque fois que les déléguées rechargent leurs appareils; votre logo reste présent à l'esprit.

Commanditaire des cadeaux dans les chambres

Investissement : 7 500 \$

Description : Livrez des articles ou des messages à l'effigie de votre marque directement dans les chambres d'hôtel des délégués pour un contact mémorable et personnalisé. Le commanditaire est responsable de la livraison et des frais liés à la livraison dans les chambres. Comprend une réduction de 50 % sur une (1) inscription complète pour un délégué.

Rendement de l'investissement : Engagement personnel et mémorable qui renforce l'image de votre marque au quotidien.

Salles de réunion VIP

Investissement : 7 500 \$

Description : Commanditez une salle de réunion privée arborant votre marque, qui sera mise à la disposition des délégués pour leurs réunions et leurs activités de réseautage tout au long du congrès. Comprend une réduction de 50 % sur une (1) inscription complète de délégué.

Rendement de l'investissement : Associe votre marque à la productivité, à la connexion et à la collaboration.



Opportunités de bronze

Commanditaires du bar du party de cuisine

Investissement : 5 000 \$

Description : Soyez au cœur de la fête en animant l'un des espaces les plus conviviaux et les plus fréquentés du party de cuisine. C'est là où les conversations commencent, où les liens se tissent et où l'énergie s'intensifie. Deux (2) commandites sont disponibles.

Comprend:

- Valorisation de votre marque dans un bar dédié
- Droits de dénomination d'une boisson signature
- Visibilité maximale dans un espace de rassemblement haut de gamme
- Verres ou serviettes de cocktail à l'effigie de votre marque (fabrication à la charge du commanditaire)
- Possibilité de mettre en avant ou d'intégrer un produit (le cas échéant)

Rendement de l'investissement : Renforcez votre image de marque grâce à des interactions répétées et marquantes dans l'un des espaces les plus animés et conviviaux de la soirée.

Compte à rebours numérique

Investissement : 5 000 \$

Description : Mettez votre logo à l'honneur sur le compte à rebours numérique affiché avant toutes les séances plénières et toutes les séances, garantissant ainsi une visibilité répétée tout au long du congrès. Comprend une réduction de 50 % sur une (1) inscription complète de délégué.

Rendement de l'investissement : Une exposition fréquente et répétée visible par tous les délégués tout au long du congrès.

Opportunités de bronze

Stations culinaires « Saveurs des Maritimes »

Investissement : 5 000 \$

Description : Faites connaître votre marque à travers l'une des expériences culinaires emblématiques du party de cuisine. Chaque station met en valeur les saveurs emblématiques de la côte Est, ce qui permet de créer un lien naturel et authentique avec les délégués.

Les stations comprennent :

- La table de cuisine – Station soupe et pain
- L'étal du quai – Station fish & chips
- Le grill du quai – Station mini-burgers
- Le souper de la cabane – Bar à pommes de terre au four
- La prise du pêcheur – Table de fruits de mer
- La table des pâtisseries – Station desserts

Comprend :

- Valorisation de la marque dans une station culinaire dédiée
- Intégration à la signalétique de la station et au nom thématique
- Association à une expérience gastronomique phare de la côte Est
- Récit de marque subtil et authentique lié à l'expérience

Rendement de l'investissement : Associez votre marque à l'un des éléments sensoriels les plus mémorables de l'événement, en créant des liens significatifs et axés sur l'expérience avec les participants.



Réservez votre occasion de commandite en
communiquant avec :

Ed Byers

Responsable des partenariats

sponsorship@tiac-aitc.ca

